



WIR SUCHEN VERSTÄRKUNG, BEWERBEN SIE SICH ALS
CHANNEL SALES MANAGER (M/W/D)

Entwicklung neuer Ideen. Produktion innovativer und smarterer Lösungen. Belieferung unterschiedlicher Branchen. Das ist unsere Profession seit 25 Jahren!

Heute sind wir ein führender Elektronik-Dienstleister mit 300 Mitarbeitenden an den Standorten im Raum Nürtingen sowie in Schorndorf und Ungarn. Werden Sie Teil unseres Unternehmens.

IHRE AUFGABEN

- ▶ Betreuung und Weiterentwicklung bestehender Händler und Inter-company Kunden
- ▶ Entwicklung von gemeinsamen Wachstums- und Vertriebsmaßnahmen, um den Erfolg der Vertriebspartner sicherzustellen
- ▶ Aktive vertriebliche Unterstützung der Partner in den gemeinsamen Projekten
- ▶ Bereitstellung aller notwendigen Informationen
- ▶ Erstellung von Kalkulationen und Angeboten sowie das Nachverfolgen bis zur Gewinnung des Auftrages
- ▶ Enge Zusammenarbeit und Abstimmung mit internen Schnittstellen

IHR PROFIL

- ▶ Mehrjährige Erfahrung in der Elektronikbranche, hohe technische Affinität
- ▶ Technische Ausbildung oder ein erfolgreich abgeschlossenes Studium
- ▶ Ein hohes Maß an Kundenorientierung
- ▶ Selbstständige und strukturierte Arbeitsweise
- ▶ Sehr gute Kommunikations- und Präsentationsfähigkeiten
- ▶ Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift

IHRE BENEFITS

- ▶ Sichere Festanstellung in einem wirtschaftlich starken Unternehmen
- ▶ Stabiles Arbeitsumfeld mit spannenden Herausforderungen
- ▶ Kreative Gestaltungsspielräume und Weiterbildungsmöglichkeiten
- ▶ Gute Sozialleistungen und familiäre Firmenkultur
- ▶ Jobrad über den Arbeitgeber leasen
- ▶ Vielfältige Entwicklungsmöglichkeiten

Sind Sie interessiert? Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftige Online-Bewerbung über unser [Bewerberportal](#) für unseren Standort im Raum Nürtingen, unter Angabe Ihres Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung.

