



WIR SUCHEN VERSTÄRKUNG, BEWERBEN SIE SICH ALS  
**KEY ACCOUNT MANAGER (M/W/D)**

Entwicklung neuer Ideen. Produktion innovativer und smarter Lösungen.  
 Belieferung unterschiedlicher Branchen. Das ist unsere Profession seit 25 Jahren!

Heute sind wir ein führender Elektronik-Dienstleister mit 300 Mitarbeitenden an den Standorten Frickenhausen bei Nürtingen sowie in Schorndorf und Ungarn. Werde Teil unseres Unternehmens.



## IHRE AUFGABEN

- ▶ Gewinnung neuer Kunden und deren strategische Entwicklung
- ▶ Bestandskunden weiterentwickeln und in technischen und kaufmännischen Fragen beraten
- ▶ Identifikation von Kundenwünschen und Marktanforderungen sowie Erarbeitung von Lösungen
- ▶ Erstellung von Kalkulationen und Angeboten sowie das Nachverfolgen bis zur Gewinnung des Auftrages
- ▶ Hauptansprechpartner des Kunden
- ▶ Professionelle Durchführung von Kundenpräsentationen und Veranstaltungen sowie Teilnahme an Messen

## IHR PROFIL

- ▶ Vertriebsprofi mit einem hohen Maß an Eigeninitiative
- ▶ Mehrjährige Erfahrung in der Elektronikbranche, hohe technische Affinität
- ▶ Technische Ausbildung oder ein erfolgreich abgeschlossenes Studium
- ▶ Kundenorientiertes Auftreten, Verhandlungsgeschick und Abschlussstärke
- ▶ Selbstständige, strukturierte und verbindliche Arbeitsweise
- ▶ Sehr gute Kommunikations- und Präsentationsfähigkeiten
- ▶ Verhandlungssicheres Englisch und sicherer Umgang mit moderner IT

## IHRE BENEFITS

- ▶ Sichere Festanstellung in einem wirtschaftlich starken Unternehmen
- ▶ Stabiles Arbeitsumfeld mit spannenden Herausforderungen
- ▶ Kreative Gestaltungsspielräume und Weiterbildungsmöglichkeiten
- ▶ Gute Sozialleistungen und familiäre Firmenkultur
- ▶ Company Bike über Arbeitgeber leasen
- ▶ Vielfältige Entwicklungsmöglichkeiten

Sind Sie interessiert? Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftige Online-Bewerbung über unser [Bewerberportal](#) für unseren Standort im Raum Nürtingen, unter Angabe Ihres Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung.

